



KORTE  
KETEN  
ACADEMY

### **Intake voor deelname**

Voordat je deel kunt nemen, vindt er een zogenaamde 'intake' plaats. Hier geef je een toelichting op je ambities en plannen, waarna we kijken of je ambitie past bij de Korte Keten Academy of welke andere stappen je kunt zetten.

### **Prijs voor deelname**

De Korte Keten Academy is toegankelijk voor zowel LLTB-leden als niet-leden en kost € 400,- excl. BTW.

### **Interesse of vragen?**

Neem contact op met Erik Dings via [edings@lltb.nl](mailto:edings@lltb.nl) of 06 83 23 91 27 om meer informatie over de Korte Keten Academy en de planning te ontvangen.

### ***Neem jij zelf de touwtjes in handen?***

De Korte Keten Academy is een initiatief van de LLTB, mede mogelijk gemaakt door Provincie Limburg.



***Zelf de touwtjes  
in handen***

Wil je graag meer grip op je afzet en marge, en wil je minder afhankelijk zijn van derden? Maar weet je nog niet hoe je dit kunt doen? Dan is de Korte Keten Academy iets voor jou! Het is een compleet academy-traject speciaal voor Limburgse agrarisch ondernemers, waarin je de kennis en de middelen krijgt om jouw product succesvol in de markt te zetten. Het doel? Afzet van jouw product in de korte voedselketen die écht bijdraagt aan het bedrijfsresultaat.



## Korte Keten Academy

De Korte Keten Academy bestaat uit vijf inhoudelijke thema's en een slotbijeenkomst die je samen met andere ondernemers gaat volgen, die net als jij ook willen uitblinken in ondernemerschap in de korte keten. Dat doe je onder leiding van meerdere deskundigen (coaches). Aan het einde van deze academy heb je een gedegen bedrijfsplan, weet je wat jou te doen staat om succesvol te zijn in een korte(re) keten én heb je al de eerste interessante connecties gelegd in de food-wereld. Kortom: je hebt zelf de touwtjes in handen!

## Voor wie is de Korte Keten Academy?

De Korte Keten Academy is speciaal voor Limburgse agrarisch ondernemers die hun eigen producten willen verwerken en/of verkopen. Dus...

- Heb je een idee voor de verkoop van producten via een korte keten of ben je daarmee al gestart?
- Heb je behoefte aan begeleiding, specifieke kennis en/of behoefte aan inspiratie door mede-ondernemers met dezelfde uitdagingen en enthousiasme?

**Meld je dan nu aan!**

## Voorbeelden van een korte keten:

- Een verkoopconcept om producten van het eigen erf rechtstreeks aan consumenten af te zetten
- Online verkoop
- Een samenwerking tussen meerdere producenten om gezamenlijk de keten te verkorten
- Een winkel op een andere locatie dan op het eigen bedrijf
- Het leveren van producten aan verschillende kanalen om directer de consument te bereiken
- De ontwikkeling van nieuwe (verwerkte) producten om een specifiekere markt te bedienen

## Het lesprogramma

- **Ondernemerschap:** je krijgt inzicht in je drijfveren en competenties en schrijft je waardestrategie van je idee. Ook zoek je de samenwerking met strategische partners;
- **Markt, klant en afzet:** hoe ziet de markt eruit, wie zijn je klanten en wat zijn hun behoeften? Wat maakt jouw product uniek en hoe vertel je dit verhaal?
- **Logistieke organisatie:** hoe organiseer je efficiënte en rendabele logistiek?
- **Verdienmodel:** welke doelgroep wil je bereiken en hoe wil je ze bereiken? Een goed verdienmodel begint bij een goeddoordacht bedrijfsmodel;
- **Financiën:** wat zijn de financiële aspecten van jouw bedrijf? Hoeveel kapitaal heb je nodig en hoe financier je dat? Aandacht voor opbrengsten en kosten, je financiële resultaat en de ontwikkeling van liquiditeit.
- **Pitchworkshop en slotbijeenkomst:** in de pitchworkshop wordt je volledig klaargestoomd voor de eindpitch tijdens de slotbijeenkomst. Bij de slotbijeenkomst zullen belangrijke stakeholders (bv. afzetpartijen, cateraars, maaltijdverwerkers en retailers) aanwezig zijn.

De lessen bestaan uit theorie, coaching-momenten én uit gastsprekers. Dit zijn enerzijds gastsprekers uit het bedrijfsleven en anderzijds sprekers die eigen ervaringen delen als bedrijf in een korte keten.

## Tijdsduur

- Start in januari 2023
- 6 bijeenkomsten van elk een dagdeel
- Ongeveer iedere 2 weken op wisselende Limburgse locaties
- Daarbovenop een aantal uren individuele coaching

